



Cloud | Consulting | Services

Sales-Talente gesucht!

- ✓ Du hast Spaß am Verkaufen und interessierst dich für IT?
- ✓ Du lernst leicht und bist überzeugend?
- ✓ Du willst von Beginn an gut verdienen?

Sales Manager:in / Vertriebsmitarbeiter:in für Microsoft Lösungen (w/m/d)

Wir suchen Verkaufstalente für B2B, die ...

- sich schnell Verkaufsthemen aneignen und eigenständig arbeiten können
- empathisch, begeisterungsfähig und schlagfertig sind
- sich für IT, Digitalisierung, Microsoft Cloud und Cloud generell interessieren
- von Beginn an vernünftige Marge machen wollen

Deine Aufgaben ...

- Zielorientierte Akquise vorher definierter Kunden und Erschließen von neuem Kundenpotential
- Einpflegen von allen wichtigen Daten in unser CRM-System
- Umsetzung von Up-, Cross- und Solutions-Selling
- Vertrieb von IT-Lösungen in den Bereichen Cloud, Microsoft und Security

Wir bieten ...

- unbefristeten Arbeitsvertrag, herausragendes Gehalt mit Erfolgsboni und guten Aufstiegschancen
- anspruchsvolle und vielseitige Aufgaben in innovativem Umfeld
- gründliche umfangreiche Einarbeitung und regelmäßige Weiterbildungen und Schulungen
- hochmotiviertes Team in professioneller Arbeitsumgebung und regelmäßige Teamevents
- mobile Working / Home-Office / Firmen-E-Auto oder -E-Bike möglich

Wir sind ...

- einer der erfolgreichsten Microsoft Solutions Partner für den Mittelstand in der DACH-Region
- mit über 30 Mitarbeitern seit über 15 Jahren erfolgreich am Standort München
- spezialisiert auf Beratung, Migration, Implementierung und Schulungen für Microsoft (Microsoft 365, Teams, Azure, Exchange, SharePoint, Intune, Security etc.), VMware, Citrix u.v.m.

Das sagt unser Geschäftsführer Dipl.-Geogr. Manuel Mack:

"Als Naturwissenschaftler machte ich vor vielen Jahren den Quereinstieg in die Microsoft-Welt und weiß: Du kannst das auch! Wir bieten Hochschulabsolventen unabhängig von ihrem Fachbereich die Möglichkeit, in eine krisensichere Branche einzusteigen. Dafür gehen wir in einen hohen Pre-Invest im Bereich Microsoft-Ausbildung. Unsere neuen Mitarbeiter wirken bereits ab der ersten Woche proaktiv mit und bekommen auch innerhalb der Probezeit ihre Verkäufe provisioniert. Unser Anspruch ist es, dass unsere Vertriebsmitarbeiter schnellstmöglich ein sechsstelliges Jahresgehalt erreichen. Wir freuen uns auf deine Bewerbung."

Die **CCS 365 GmbH** steht für **C**loud, **C**onsulting und **S**ervices und ist seit 2008 spezialisiert auf Software-Lizenz-Beratung, Software Asset Management sowie umfassende Cloud-Computing-Service-Leistungen für den Mittelstand. Als Experte für Microsoft, VMware und Citrix bietet das CCS 365-Team eine alle Hersteller übergreifende Fachberatung – passgenau auf die Bedürfnisse des Mittelstands zugeschnitten. Ob Virtualisierung, Migration, Implementierung oder Audit-Vorbereitung, ob Microsoft Office 365, Exchange Online, Azure, Share Point, Microsoft Teams etc. – CCS 365 berät Sie kompetent, sicher und maßgeschneidert. Weitere Infos unter ccs365.de.

Bitte schicke deine Bewerbung mit möglichem Einstiegstermin direkt an Manuel Mack: mm@ccs365.de

CCS 365 GmbH · Ramersdorfer Straße 1 · D-81669 München · +49 (0)89 666 17 66 0 · ccs365.de · bewerbung@ccs365.de