



Wir sprechen Mittelstand.

# Was. Wann. Wie. In die Cloud mit Strategie.

Die CCS 365 GmbH, einer der erfolgreichsten Microsoft Gold Partner für den Mittelstand im deutschsprachigen Raum (DACH), ist weiter auf Expansionskurs. Seit mehr als 15 Jahren berät, betreut und begleitet die Münchner Firma erfolgreich mittelständische Betriebe und öffentliche Einrichtungen in folgenden Themen: SAM Lizenzberatung, Audit-Unterstützung, Umstellung auf Microsoft Office 365 oder Exchange Online sowie Service Projekte, wie die Virtualisierung von Desktops oder Servern. Das kontinuierlich wachsende Familienunternehmen für Microsoft Cloud Computing, Rechenzentrums-Virtualisierung und Microsoft Software Lizenz Beratung überzeugt durch flache Hierarchien, starken Teamgeist, besondere Leistungsboni und eine moderne Arbeitskultur.

Wir brauchen dich als

## Vertriebsmitarbeiter:in Microsoft Software (m/w/d)

München, feste Anstellung, Vollzeit

### Deine Aufgaben

- Aktive Betreuung, beratende Kundenkontaktpflege und Durchführen von Upsell- und Cross-Sell-Maßnahmen im bestehenden B2B-Kundenstamm
- Eigenständige Neukundengewinnung, KEIN klassischer Outbound / „stupider“ Tele-Sale
- Nach umfassender und gründlicher Einarbeitung:
  - Aufbau und Pflege des eigenen Kundenstamms inkl. Ermittlung des kundenspezifischen Bedarfs, individueller Hilfestellung und kompletter Angebotserstellung
  - Identifizierung, Vorbereitung und Abschluss von Projekten
  - Umfangreiche Lizenzberatung für Microsoft Cloud Produkte (Office 365)
  - Beratung bei hochwertigen SAM Lizenz Workshops (Software Asset Management)

### Dein Profil

- Du hast eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung, die zu deinen Aufgaben passt
- Du hast Spaß am Verkaufen und Verhandeln und lässt dich gerne an deinem Erfolg messen
- Du hörst gut zu und lernst gern dazu, bist empathisch und findest Wege, neue Lösungen zu entwickeln und anzubieten
- Du interessierst dich für Digitalisierung, IT, Microsoft Cloud Computing und Cloud generell
- Du hast erste Erfahrungen im Bereich B2B-Sale (unabhängig von der Branche)

### Wir bieten

- Unbefristeter Arbeitsvertrag, herausragendes Gehalt mit Erfolgsbonus und gute Aufstiegschancen
- Gründliche, umfangreiche Einarbeitung und regelmäßige Weiterbildung
- Anspruchsvolle und vielseitige Aufgaben in innovativem Umfeld
- Hoch motiviertes Team in professioneller Arbeitsumgebung und regelmäßige Teamevents
- Flache Hierarchien, offene Unternehmenskultur und große Gestaltungsspielräume für deine Ideen
- Verkehrsgünstige zentrale Lage (U-Bahn-Anschluss)
- Mobile Working, eigener Firmenwagen / E-Auto oder E-Bike möglich

### Auf einen Blick

- Einer der erfolgreichsten Microsoft Gold Partner für den Mittelstand im deutschsprachigen Raum
- Mit über 30 Mitarbeitern seit über 15 Jahren erfolgreich am Standort München
- Kunden sind mittelständische Betriebe und öffentliche Einrichtungen



## Microsoft Partner

Gold Small and Midmarket Cloud Solutions  
Gold Cloud Productivity  
Cloud Excellence Circle 2017  
Best Partner Microsoft Office 365 2018

### Bewirb dich jetzt und starte durch zu deiner Karriere!

Sende uns deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe der Gehaltsvorstellung und dem nächstmöglichen Eintrittstermin an: [info@ccs365.de](mailto:info@ccs365.de)