

# Was. Wann. Wie. Deine Zukunft mit Strategie.

Wir sind ein erfolgreiches und kontinuierlich wachsendes Familienunternehmen für Microsoft Cloud Computing, Rechenzentrums-Virtualisierung und Microsoft Software-Lizenz-Beratung. Wir beraten, betreuen und begleiten mittelständische Betriebe kontinuierlich – ob SAM-Lizenzberatung, Audit-Unterstützung, Umstellung auf Microsoft Office 365 oder Exchange Online sowie Service Projekte wie die Virtualisierung von Desktops oder Servern. Wir vermitteln unseren Kunden aus dem Mittelstand maßgeschneiderte Microsoft Software Lizenz Lösungen – effizient in puncto Leistung, Wirtschaftswachstum und Kosten.

Wir sind bereits einer der größten Microsoft Gold Cloud Partner für den Mittelstand und wollen weiter expandieren. Dafür brauchen wir dich als

## **Key Account Manager Sales (m/w/d) Vertrieb Microsoft Software**

für unser erfolgreiches und kompetentes Vertriebsteam

### **Du passt besonders gut zu uns, wenn du ...**

- Spaß am Verkaufen und Verhandeln hast
- kontaktfreudig bist und über gute Kommunikationsfähigkeiten verfügst
- wenig bis keine Erfahrung mit Microsoft Lizenzen hast, aber eine schnelle Auffassungsgabe besitzt und gerne dazulernst
- dich für Digitalisierung, Microsoft Cloud Computing und Cloud generell begeisterst
- eine unbefristete Anstellung suchst

### **Das sind deine Aufgaben:**

- Beratende Kundenkontaktpflege, KEIN klassischer Outbound/ "stupider" Tele-Sale
- Aktive Betreuung des bestehenden Kundenstamms im Bereich Microsoft
- Eigenständige Neukundengewinnung mit kompletter Angebotserstellung
- Identifizierung, Vorbereitung und Abschluss von Projekten
- Umfangreiche Lizenzberatung für Microsoft Cloud Produkte (Office 365)
- Beratung zu hochwertigen SAM Lizenz Workshops (Software Asset Management)

### **Wir bieten:**

- Ein hoch motiviertes Team in professioneller Arbeitsumgebung
- Kurze Dienstwege und freundliches Arbeitsklima
- Gründliche umfangreiche Einarbeitung, regelmäßige fachliche Weiterbildung
- Ein professionelles Gehaltskonzept mit persönlichem Erfolgsbonus
- Gute lokale Anbindung in München (U-Bahn-Anschluss)
- Besonders gute Karrierechancen, bei Erfolg auch Firmenwagen möglich

## **Microsoft Partner**

Gold Small and Midmarket Cloud Solutions  
Gold Cloud Productivity  
Cloud Excellence Circle 2017  
Best Partner Microsoft Office 365 2018

Bewirb dich jetzt und hebe ab in deine Karriere!

Sende deine Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und nächstmöglichem Eintrittstermin an: [info@ccs365.de](mailto:info@ccs365.de)